

Curriculum Vitae



Thomas Gerald Foth

Angaben zur Person

geb.:	21.09.1964 (Darmstadt)
privat:	Op der Heed 32 L-1747 Luxembourg Luxembourg
Familienstand:	Verheiratet
Telefon:	+ 49 (173) 858 1000
Büro:	+ 352 (24) 6935
E-Mail:	foth@connectedfinance.com thomas.foth@bpam.lu
Nationalität:	Deutsch
Abschluss:	Dipl.- Kaufmann

Beruflicher Werdegang mit Tätigkeitsbeschreibung

Geschäftsführer, Baumann & Partners S.A.
Luxembourg

seit Januar 2015
bis heute

- Business Development
- Strategieentwicklung
- Prozessentwicklung
- Vertriebspartneranbindung
- Marketing
- Regulatorische Themen, z.B. FATCA

Foth Unternehmensberatung

Referenzprojekte:

ckc group, Braunschweig

- Senior Project Manager
Projekt Strategieentwicklung Bus. Unit Insurance 2011/2012
SEPA Migration Energieversorger 2013
SEPA Migration Retail 2013/2014
Feasibility Studies / Pilot elektronische Unterschrift Crossborder

August 2011-
Dezember 2014

Connected Finance Unternehmergesellschaft, Hamburg

- Produktentwicklung und –einführung Versicherung LV/SHU
- Einführungsberatung Prozesse und Abwicklung Bestand
- Interimsgeschäftsleitung (AG, GmbH, SICAV)
- Due Diligence, diverse, Projektleitung

Februar 2008
bis heute

Hesse Newman Group (vormals FHR Gruppe)

April 2004
bis Januar 2008

ab 04/2004 Fondsmanager

- Vertrieb und Verwaltung der Fondsgesellschaften in Deutschland und Großbritannien
- Fondsgeschäftsführer für verwaltetes Vermögen von ca. 65m EURO Eigenkapital (Ende 2007)

*ab 07/2005 Vorstand, Produkt & Konzeption
Rothmann & Cie. AG, Hamburg*

Geschäftsführung eines Emissionshauses und der angebundenen Anlegerverwaltung

- Ressortverantwortung: Konzeption, Marketing; Fondscontrolling, IT, Recht & Steuern, Kundendienst
- Personalverantwortung für 33 Mitarbeiter
- Budgetgesamtverantwortung, AuM 950m EUR
- Komm. Vorstand
Bankenvertrieb der Hesse Newman Finanzpartner AG, Hamburg

Auszug Referenzprojekte:

Modernisierung CRM (Marketing Manager) 2006
Anpassung Dokumentation Verkaufsprospektgesetz 2006
Produkteinführung Hesse Newman Bank 2006/2007
Due Diligence Verkauf Unternehmensgruppe 2007

*Vorstand, Executive Executive Director Admin
Canada Life Europe Assurance, Dublin*

Januar 2000 bis
April 2004

- Verantwortlich für die gesamte Administration des Lebensversicherungsgeschäftes ab Antrag: Vertrag, Bestand, Leistungsregulierung, In- und Exkasso, Kundendienst
 - Zulassung als Vorstand durch die irische Regulierungsbehörde im Mai 2000
 - Personalverantwortung an den Standorten Neu-Isenburg und Dublin für insgesamt 160 Mitarbeiter
 - Direkte Budgetverantwortung ca. 7m EURO
 - Mitglied des Steering Committees Canada Life und Strategische Planung
 - Verantwortlich für den Systemaufbau der deutschen Verwaltungseinheit sowie Integration und Migration des Deutschlandgeschäftes der Scottish Amicable (SALI) nach Erwerb durch Canada Life in 2002
 - Aufbau und Abwicklung Key Accounts
 - Verantwortlich für Business Continuity Planung (BCP)
-

Director, Research & Development
UNUMProvident Group Germany, London/Köln

April 1998 bis
Dezember 1999

Leitung des Aufbaus der Infrastruktur, Produktportfolio
und Marketing der deutschen Niederlassung der
UNUMProvident Gruppe, Portland, USA

- Tarifierung und Entwicklung Bedingungswerke
mit Rückversicherer (SwissRe)
- Marketing und Vertriebsunterstützung
- Aufbau der Abwicklungssysteme und
Anwendungssoftware Crossborder London/Köln
- Strategische Planung UNUM Europe (NL, F, D)
Mitarbeiterführung: Risikoprüfung & Administration
- Abwicklung der Niederlassung nach Schließungsbeschluss
durch Konzernmutter

Produktmanager
AXA Equity & Law, Wiesbaden (heute HDI Gerling)

Juli 1995 bis
März 1998

- Verantwortlicher Produktmanager für
Fondsgebundene LV, indexgebundene LV,
kapitalbildende Rentenversicherungen
- Tarifentwicklung und Markteinführung
- fachliche Betreuung Key Accounts sowie der Landesdirektionen
- Projektleitung u.a. für interne Prozessanpassungen, MIS
und Anwendersoftware

Bezirksleiter (Trainee Sales)
DBV-Winterthur AG, Direktion Köln

Januar 1994 bis
Juni 1995

Traineeprogramm Vertrieb
Bezirksleiter mit Führung und Aufbau einer B-Orga von
70 Mitarbeitern sowie fachliche Betreuung
der Commerzbank Direktion Köln

Honorar Dozent
Institut der deutschen Wirtschaft (IW) /
Fortbildungsakademie der Wirtschaft

Januar 1990 bis
November 1993

Begleitend zu Promotionsvorhaben HH Leipzig
Fachliche Beratung der Akademieleitungen und
Durchführung von Führungskräftebildungen
Mitglied des Prüfungsausschusses der IHK Leipzig

Praktika

Gerling Group / Life Insurance, Köln	1989
Mannesmann Group / KTI Netherlands	1988
Gerling Group / Life Insurance, Köln	1988
Steuerkanzlei Schmunk & Manstein, Darmstadt	1987

Sprachen und EDV Kenntnisse

Deutsch	Muttersprache
Englisch (insgesamt 8 Jahre im englischsprachigen Ausland)	Verhandlungssicher
Spanisch /Französisch	Grundkenntnisse
Latein	großes Latein

Sehr gute Kenntnisse: Betriebssystem bis MS Vista, Office 2007 (EXCEL, ACCESS, WORD, Powerpoint), Adobe Professional, Outlook bzw. Lotus Notes

Gute Branchenkenntnisse Systemumgebung: Lebensversicherung und Anlegerverwaltung

Ausbildung

Betriebswirtschaftslehre, Universität zu Köln	1985 - 1991
Fachbereiche: Bankbetriebslehre, Versicherungswirtschaft, Marketing	
<i>Abschluss: Diplom-Kaufmann</i>	

Diplomarbeit: Externe Bilanzanalyse universell tätiger Banken unter besonderer Berücksichtigung der EG-Bankbilanzrichtlinie, Prof. Dr. Büschgen

Rotterdam School of Management / Erasmus Universiteit	1988 /1989
Rotterdam mit begleitendem Fachpraktikum	

Kardinal-Frings-Gymnasium, Bonn (vormals Erzbischöfliches Gymnasium)	1974 -1984
<i>Abschluss: Abitur</i>	

Heathwood Hall Episcopal School	1980 /1981
Columbia, South Carolina, USA	
<i>Abschluss: Honor Levels</i>	

Stipendien

Eugen-Bolz-Stiftung, München
Konrad-Adenauer-Stiftung, St.Augustin / Bonn
Programm for International Management, University of Cologne (P.I.M. / CEMS)
Erasmus Programm, Förderprogramm der Europäischen Gemeinschaft

Wehrdienst

Bundesluftwaffe in Budel, Niederlande und Bonn
Wachbataillon, Bundesverteidigungsministerium,

1984/1985

Private Interessengebiete

Degenfechten (davon Leistungssport bis 2002), Tauchen (PADI DM Level), Analog- und Digitalfotografie

Referenzen

Declan Bolger, Managing Director, Canada Life Europe, Dublin
Lüder Mehren, ehem. Vertriebsvorstand HDI Gerling, Köln
Helge Schaare, CEO Triton Water AG
Obst, Hans-Joachim, ckc ag, Braunschweig

Weitere gerne auf Anfrage